

ЧЕК-ЛИСТ РАЗГОВОРА МЕНЕДЖЕРА С НОВЫМ КЛИЕНТОМ (V 2.0)
FIJI SPORT CLUB

- 1. Представиться.
- 2. Вопрос «Как могу к вам обращаться?»
- 3. Вопрос: «Для себя интересуетесь?»
- 4. Выявление потребности клиента (Что интересует? (ГП, бассейн и тд.)